

**Déclaration de divulgation et sommaire de la rémunération des ventes Univera pour les
associés canadiens
Chiffres en fonction des statistiques 2018**

Que dois-je savoir sur le statut d'associé indépendant Univera?

Comment puis-je m'impliquer?

En tant qu'associé indépendant Univera, vous pouvez vous impliquer de deux façons :

- Vous pouvez vendre des produits Univera et recevoir des commissions de vente au détail
- Vous pouvez recruter des associés qui achèteront des produits pour leur propre usage et qui vendront des produits pour des commissions de vente au détail

Si vous ne ciblez qu'un escompte sur les produits, plusieurs options de prix réduits sont à considérer :

- Si vous souscrivez à un abonnement lors de votre commande initiale à titre de client, vous obtiendrez en moyenne, une réduction de 10 %
- Également, si vous connaissez un associé, ce dernier peut vous offrir une carte-cadeau qui vous permettra d'obtenir en moyenne, une réduction de 20 % du prix courant

Que dois-je savoir de l'entreprise?

- L'achat d'un ensemble de démarrage qui comprend des produits Univera et une trousse de démarrage est recommandé (130.18 \$). En date de démarrage, des frais de renouvellement annuels de 20 \$ s'ajoutent.
- Pour recevoir des commissions mensuelles, vous devez satisfaire à deux exigences :
 - o L'achat d'un volume personnel (PV) minimum de 40 (environ 80 à 100 \$) est requis pour les niveaux d'associé et de 100 PV (environ 200 à 250 \$) pour le niveau d'associé sénior ou supérieur.
 - o Obtenez plus de 25 \$ en commission
- Vous êtes en mesure de définir votre propre horaire et de travailler selon vos propres conditions.

- Il n'y a aucune garantie que vous gagnerez de l'argent. Comme toutes les entreprises, certains associés réussissent et d'autres non. Avec Univera, le succès est le résultat d'efforts fructueux de vente, ce qui exige un travail acharné, de la diligence et du leadership. Votre succès dépend de l'efficacité avec laquelle vous exercez ces qualités. Une entreprise Univera n'est *pas* un programme d'enrichissement rapide.

Comment puis-je gagner de l'argent ?

Les associés peuvent acheter des produits Univera au prix de gros et les revendre à des clients de détail. Leur marge de profit représente la différence entre le prix d'achat du produit et le prix de revente ; en raison de la variabilité des prix de revente, cette marge ne peut donc pas être considérée par Univera. Ces bénéfices accordés aux associés ne sont pas inclus dans la rémunération moyenne des ventes des associés.

Les associés peuvent également obtenir des commissions pour leurs propres ventes de produits, ainsi que pour celles des membres de leurs équipes. Aucune commission n'est payée pour la vente de matériel promotionnel. En 2018, Univera a versé environ 476 000 \$ en commissions à des associés résidant au Canada.

Vous ne **pouvez pas** gagner de l'argent uniquement en recrutant ou en parrainant de nouveaux associés.

Combien puis-je toucher d'argent en moyenne, mensuellement?

La rémunération de vente moyenne versée à tous les associés canadiens (actifs et inactifs) mensuellement était de 18,80 \$, ou 225,59 \$ sur une base annuelle. La rémunération de vente moyenne versée mensuellement aux associés canadiens actifs était de 63,26 \$, ou 759,17 \$ sur une base annuelle. En 2018, la commission de vente mensuelle moyenne versée aux associés canadiens qui ont obtenu des paiements de commissions était de 173,98 \$, ou 2 087,72 \$ sur une base annuelle. Ces chiffres ne représentent pas le bénéfice global d'un associé, les dépenses engagées par un associé dans la promotion de son entreprise n'étant pas incluses. Sur une base mensuelle, en moyenne 36,4 % des associés canadiens actifs ont obtenu

des paiements de commissions. Aux fins du présent résumé, un « associé actif » est un associé qui a passé une commande de produit Univera au cours des 12 derniers mois. Au Canada, en 2018, Univera comptait en moyenne 627 associés actifs. Les associés actifs représentaient en moyenne 29,7 % du total des associés.

Rang	Commissions moyennes mensuelles	Commissions annualisées ¹	Pourcentage de tous les associés ²	Pourcentage d'associés actifs ³	Pourcentage de bénéficiaires de commissions ⁴	Temps moyen pour atteindre le rang après l'inscription ⁵
Associé	\$28	\$336	4.79%	16.1%	44.2%	1 mois
Associé principal	\$62	\$744	3.93%	13.2%	36.4%	6 mois
Exécutif	\$242	\$2,904	1.09%	3.7%	10.1%	5 mois
Bronze	\$623	\$7,476	0.28%	1.0%	2.6%	8 mois
Argent	\$881	\$10,572	0.47%	1.6%	4.4%	7 mois
Or	\$2,230	\$26,760	0.19%	0.6%	1.8%	27 mois
Platine	\$4,726	\$56,712	0.05%	0.1%	0.4%	**
Émeraude	--	--	--	--	--	**
Diamant	--	--	--	--	--	**
Diamant bleu	--	--	--	--	--	**

Et si je n'obtiens pas de succès?

Vous pouvez mettre fin à votre entreprise indépendante Univera à tout moment en communiquant avec le service à la clientèle au 800-363-1890.

Si vous décidez d'y mettre fin, Univera rachètera les produits Univera achetés dans le cours normal des affaires, à l'exclusion des frais d'expédition et de manutention. Tous les produits doivent être reçus par Univera dans les 30 jours suivant la réception de la demande dans le cours normal des affaires, dans les 12 mois suivant la date de commande et doivent être dans une bonne condition de revente. Les produits ne seront pas considérés comme réutilisables s'ils ont été ouverts, si la durée de conservation est expirée ou s'ils ne peuvent être remis en stock.

¹ Ces chiffres sont calculés en multipliant le montant de la colonne précédente par douze.

² Il s'agit du nombre d'associés à chaque rang divisé par le nombre total d'associés (actifs et inactifs).

³ Il s'agit du nombre d'associés à chaque rang divisé par le nombre total d'associés actifs (ceux qui ont acheté un produit au cours des douze mois précédents).

⁴ Il s'agit du nombre d'associés à chaque rang divisé par le nombre total d'associés rémunérés à la commission.

⁵ Il s'agit de la moyenne de temps qu'il a fallu aux associés canadiens qui ont atteint le rang déterminé, pour atteindre ce rang à partir de leur date d'inscription. Ces données représentent les efforts des associés qui se sont inscrits depuis décembre 2013.

** Rang non atteint par un associé canadien inscrit depuis décembre 2013.